第25回関甲スタッフ☆フォーラム

【開催日時】 **令和6年3月31日(日)　9：30～12：40**

【開催日時】 **ZOOM研修**

・・・・・・・・　プログラム　・・・・・・・・

09：15	受付入室開始		
09：30	開会	司会：千葉支部研修部長	富田 健二
	協励会歌：協励十訓	群馬支部研修部長	菊池 秀行
	開会挨拶	関東甲信越副合同支部長	久保田 治利
	講師紹介	栃木支部研修部長	間庭　雅恵
09：45	特別講演（90分）『3つ変えるだけで新規入店が増えるお店のしつらえ』		
		株式会社ごえん 代表取締役	山田　文美先生
11：15	質疑応答（10分）		
11：25	休憩（5分）		
11：30	指導講演（60分）『選定品は皆んなを笑顔にする・・・お客様・協励会会員・スタッフ・日邦薬品を』		
		新潟支部 竹石薬局	竹石　秀明先生
12：30	閉会の辞	関甲合同支部研修委員長	山本 幸夫
	協励五省	茨城支部研修部長	黒鳥　哲司
12：40	閉会		

特別講演　株式会社ごえん　山田文美先生『3つ変えるだけで新規入店が増えるお店のしつらえ』

株式会社ごえん　代表取締役
眼鏡・宝飾店「龍の館（店名）」
代表 山田文美先生

コンサル業績】
小売・流通業が専門。立地条件、業種問わず、地域住民を顧客とする店舗業態の顧問先多数
【イベント部門業績】
小売・流通業の店頭イベントで集客して売上を作る企画・請負を年間40本以上開催。リピート多数
【店舗業績】
メガネ・宝石・時計を主に扱う。定価販売を継続し、商圏は一般的に40％が上限とされる中、地元商圏におけるシェア55％を確率
電車も廃線になった町に嫁ぎ「店の嫁」として商売を始める。大型店と競合しながらも定価販売を継続し客数を取り戻す。地域住民を顧客とする地域密着型店舗の顧客獲得と売上アップ支援を得意とする。

株式会社ごえん　https://goen5.com/

【ご留意事項】※必ずご確認下さい。

- ●本研修は、リモートを用いたZoom研修会となります。ご参加に際しましては、音声は【ミュート】、カメラは【オン】にご設定ください。
- ●ご入室後、お名前を【支部名】【薬局名】【お名前】にご変更下さい。
- ●本研修は、プログラム内で質疑応答の時間を設けておりますが、別にアンケートよりご質問等ございましたら、支部名・薬局名・お名前・メールアドレス・質問事項をご記入の上、ご連絡下さい。
- ●本研修における録画・録音は禁止とさせていただきます。