

# 第26回関甲スタッフ☆フォーラム

【開催日時】 令和6年9月1日(日) 9:30~12:20

【開催方法】 ZOOM研修

..... プログラム .....

09:15 受付入室開始

09:30 開会

協励会歌:協励十訓

開会挨拶

講師紹介

司会:山梨支部研修部長 山口 祐介

長野支部研修部長 岩下靖太郎

関東甲信越副合同支部長 堀内 和親

茨城支部研修部長 山本 千鶴子

09:45 特別講演(90分) 『誰でもできる！=この店に行きたい=と思わせる  
4つのコツ&業績好調な会社・店舗に共通する特徴』  
株式会社ごえん 代表取締役 山田 文美先生

11:15 質疑応答(10分)

11:25 休憩(5分)

11:30 メーカーアワー(35分) 『若甦S錠と若甦ADEソフトカプセルの販売方法』  
日東薬品工業株式会社事業推進部 上田 秀 様

12:05 質疑応答(5分)

12:10 閉会の辞

協励五省

関東甲信越合同支部研修委員長 山本 幸夫

千葉支部研修部長 ニツ神 真聡

12:20 閉会

講演 『誰でもできる！=この店に行きたい=と思わせる4つのコツ  
&業績好調な会社・店舗に共通する特徴』

【講師プロフィール】

【コンサル業績】

小売・流通業が専門。立地条件、業種問わず、地域住民を顧客とする店舗業態の顧問先多数

【イベント部門業績】

小売・流通業の店頭イベントで集客して売上を作る企画・請負を年間40本以上開催。

リピート多数。

【店舗業績】

メガネ・宝石・時計を主に扱う。定価販売を継続し、商圈は一般的に40%が上限とされる

中、地元商圈におけるシェア 55%を確率

電車も廃線になった町に嫁ぎ「店の嫁」として商売を始める。大型店と競合しながらも定価

販売を継続し客数を取り戻す。地域住民を顧客とする地域密着型店舗の顧客獲得と売上アッ

プ支援を得意とする。

地域密着型店舗のお困りごと

おまかせください!!



株式会社ごえん 代表取締役  
眼鏡・宝飾店「龍の館(店名)」  
代表 山田文美先生

株式会社ごえん <https://goen5.com/>

【ご留意事項】 ※必ずご確認下さい。

●本研修は、リモートを用いたZoom研修会となります。ご参加に際しましては、音声は【ミュート】、カメラは【オン】にご設定ください。

●ご入室後、お名前を【支部名】【薬局名】【お名前】にご変更下さい。

●本研修は、プログラム内で質疑応答の時間を設けておりますが、別にアンケートよりご質問等ございましたら、支部名・薬局名・お名前・メールアドレス・質問事項をご記入の上、ご連絡下さい。

●本研修における録画・録音は禁止とさせていただきます。

●緊急連絡先:日邦薬品工業(株) 間中 寿博 090-7008-3942 くすりのやまハピ 山本 幸夫 0256-64-7771